

Sage Gestion Commerciale

DESCRIPTION :

- Sage Gestion Commerciale est un logiciel de gestion qui vous permet de gérer votre entreprise, de la facturation à la gestion des livraisons, des affaires, de la fabrication avancée des stocks et de la gestion des approvisionnements.

DURÉE : 2 Jours – 14h.

PRÉ-REQUIS :

- Utilisation courante de l'environnement Windows.
- Pratique de la facturation et de la gestion des stocks.

OBJECTIFS : Installer, paramétrer Sage Gestion commerciale et démarrer sa gestion commerciale.

PUBLIC : Débutant ou utilisateur de Sage Gestion Commerciale.

ACCESSIBILITÉ :

- L'accessibilité au centre de formation ACKWARE, permet aux personnes handicapées de circuler avec la plus grande autonomie possible, d'accéder aux locaux et équipements, d'utiliser les équipements et les prestations, de se repérer et de communiquer. L'accès concerne tout type de handicap (moteur, visuel, auditif, mental...).

ANIMATION : PRESENTIEL OU CLASSES À DISTANCE

CLASSES À DISTANCE :

- A l'aide d'un logiciel comme Teams, Skype, Zoom etc...un micro et éventuellement une caméra pour l'apprenant.
- Suivez une formation en temps réel et entièrement à distance. Lors de la classe en ligne les apprenants interagissent et communiquent entre eux et avec le formateur.
- Les classes à distance sont organisées en Inter-Entreprises comme en Intra-Entreprise.

MÉTHODES PÉDAGOGIQUES : - Développement Personnel - Santé

- Réflexions de groupe et apports théoriques du formateur
- Travail d'échange avec les participants sous la forme de brainstorming
- Auto diagnostic du stagiaire : Bilan des points forts et repérage des points faibles.
- Utilisation de cas concrets issus de l'expérience professionnelle
- Validation des acquis par des questionnaires, des tests d'évaluations, des mises en situation et des jeux pédagogiques.
- Remise d'un support pédagogique

SUIVI ET EVALUATION

- Evaluation de la formation par les participants et remise d'une certification ou d'une attestation de fin de formation à chaque apprenant.



ACKWARE VOUS ACCOMPAGNE DANS TOUS VOS PROJETS DE FORMATION ET VOUS APPORTE SON EXPERTISE POUR VOTRE TOTALE SATISFACTION



Sage Gestion Commerciale

Paramétrage de la structure du dossier commercial

Gestion des ventes

- Chaîne de facturation
- Gestion évolutive des documents saisis
- Portefeuille des documents en cours
- Encours client
- Valorisation du document
- Acomptes, échéances et règlements comptant
- Gestion des représentants

Gestion des clients

- Partage des informations avec Sage Comptabilité 30
- Identification complète
- Catégorie tarifaire
- Statistiques
- Mise en sommeil
- Impression des analyses
- Liaison dynamique avec Sage Comptabilité 30

Editions personnalisées

- Visualisation et impression des documents
- Statistiques clients
- Palmarès
- Statistique par article ou par famille
- Mouvement de stocks
- Inventaire
- Commissions des représentants
- Gestion des documents d'achat

Gestion des articles

- Familles
- Coefficient de marge
- Statistiques, poids, suivi du stock et réapprovisionnement

Gestion des tarifs

Gestion du stock

- Mouvements d'entrée et de sortie
- Valorisation du stock au CMUP
- Traitements des indisponibilités
- Personnalisation